

**PLASTIC WELDING****PROCESS HEAT****LASER PLASTIC WELDING**

Wir sind weltweit führend in der Entwicklung, der Produktion und im Vertrieb von Geräten zum Verschweißen von Kunststoff sowie von Heissluftgeräten als Wärmequelle in industriellen Prozessen. Seit über 65 Jahren steht Leister für Innovation und neue Technologien, Erfolgsdenken, höchste Qualität und nachhaltiges Wachstum. Rund 700 topmotivierte Mitarbeitende der Leister Gruppe engagieren sich für unsere Kunden rund um den Globus.

Zur Verstärkung unserer **Business Line Process Heat** suchen wir eine erfolgs- und zielorientierte Persönlichkeit als

Global Technical Key Account Manager (w/m)

Ihre Aufgaben:

- Globale Verantwortung für die Erschließung und den Aufbau neuer Vertriebskanäle und Marktregionen sowie die Betreuung bestehender Key Accounts
- Umsetzung von spezifischen Marketingstrategien nach Absprache mit dem Vorgesetzten
- Verantwortlich für die Koordination der Aktivitäten und Strategien mit den Area Sales Managern, den Distributionspartnern und den Tochter-Gesellschaften
- Beobachtung und Analyse des Markt- und Konkurrenzverhaltens
- Verantwortlich für die Koordination von Applikationsversuchen und technischen Machbarkeitsabklärungen für und mit dem Kunden
- Technischer- und administrativer Support im Tagesgeschäft

Ihr Profil:

- Technische Grundausbildung Niveau HF/FH mit betriebswirtschaftlicher Weiterbildung
- Langjährige Erfahrung im internationalen Verkauf- und Marketing sowie fundierte Kenntnisse im Verpackungsmaschinenbau und/oder in der Packmittelherstellung
- Gute Kommunikationsfähigkeit und Kenntnisse im Digitalen Marketing
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift
- Bereitschaft für eine weltweite Reisetätigkeit von ca. 30%

Ihre dynamische sowie entschlossene Persönlichkeit, Ihre Kundenorientierung und Kommunikationsfähigkeit runden Ihr Profil ab.

Iris Gisler freut sich auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an:

Leister AG | HR | Iris Gisler | Galileo-Strasse 10 | 6056 Kägiswil
oder per e-Mail: iris.gisler@leister.com